

Международный обмен технологиями и информацией в системе мирохозяйственных связей

Современные мировые тенденции свидетельствуют о возрастающей роли в развитии хозяйственных систем таких факторов, как наука, наукоемкие технологии, информация и инновационная продукция. В экономически развитых странах за счет этих факторов достигается до 40% прироста объема национального дохода. В международной экономике технологии обычно рассматриваются как развитый фактор производства, отличающийся высокой международной мобильностью, а само понятие «технология» трактуется как совокупность научно-технических знаний, которые можно использовать при производстве товаров и услуг. Ускорение научно-технического прогресса привело к созданию во 2-ой половине XX в. нового мирового технологического рынка, который функционирует наряду с мировыми рынками труда и капитала. Материальной основой возникновения и функционирования этого рынка является международное разделение технологий, которое представляет собой исторически сложившееся или приобретенное сосредоточение этого товара в отдельных странах [1].

«Информационные технологии становятся «драйвером» экономического роста» - отметил Президент Узбекистана на саммите Шанхайской организации сотрудничества [2].

Понятие международного обмена технологиями в широком смысле означает проникновение любых научно-технических знаний и обмен производственным опытом между странами, а в узком смысле - передачу научно-технических знаний и опыта, связанных с воспроизведением конкретных технологических знаний.

Одними из лидеров среди государств, добившихся за короткое время ярких и значимых результатов за счет привлечения современных иностранных технологий и внедрения их в своё производство, развития собственного научного потенциала являются новые индустриальные страны (НИС). Действительно, четверка «азиатских драконов» совершила настоящий прыжок от отсталости к высокому уровню развития. Этот прыжок был прежде всего обеспечен самыми высокими в мире темпами прироста ВВП, составлявшими примерно 8-10% в год [3].

Благодаря таким темпам заметно повысилась доля стран НИС, а в особенности четверка стран: Малайзия, Сингапур, Республика Корея и Тайвань, которые по важнейшему общеэкономическому показателю — ВВП в расчете на душу населения обгоняют такие страны, как Испания, Италия, Великобритания, Нидерланды, Бельгия [4]. Во всех странах НИС быстрый экономический рост сопровождался резким падением показателя уровня бедности, а также сокращением доли населения, которое живет на доходы

ниже прожиточного минимума, что приводило к сокращению неравенства в доходах.

Центральным звеном модели развития была определена индустриализация [5], но ее предполагали осуществить не по классической европейской или американской модели, а сразу с опорой на новейшие достижения НТР. Поэтому курс был взят не только на ускоренный рост производства, но и в первую очередь на создание высокотехнологичных отраслей, ориентированных преимущественно на внешний рынок, характеризующихся сравнительно высокой капиталоемкостью и предъявляющих довольно высокие требования к квалификации рабочей силы и эффективному использованию человеческого капитала. Такая модель получила название экономика, основанная на знаниях, или модель инновационного экономического роста.

В известной мере можно утверждать, что НИС Азии прошли тот же путь, что и развитые страны Европы, США, Япония, но проделали они его во много раз быстрее. Именно в этом в значительной мере и заключается смысл самого понятия «новая индустриализация». Если уж вести речь о той или иной типовой модели, то таковой для «азиатских драконов» послужила, прежде всего, японская модель.

Модель развития НИС менялась в зависимости от периода и задач, стоящих перед экономикой. В результате чего индустриализацию в НИС можно разделить на три этапа [6]: первый (50-е – середина 60-х гг.) – развитие импортозамещающих отраслей; второй (середина 60-х – начало 80-х гг.) – создание экспортного потенциала и базовых отраслей; третий (80-е – 90-е гг.) – развитие наукоёмких отраслей.

На первом этапе первоначальное взаимодействие развитых стран с НИС осуществлялось в основном на уровне «производства» (рис. 4.3.1.) и ограничивалось внешнеторговыми связями, где превалировал обмен готовой промышленной продукции развитых стран на сырьевые товары стран НИС.

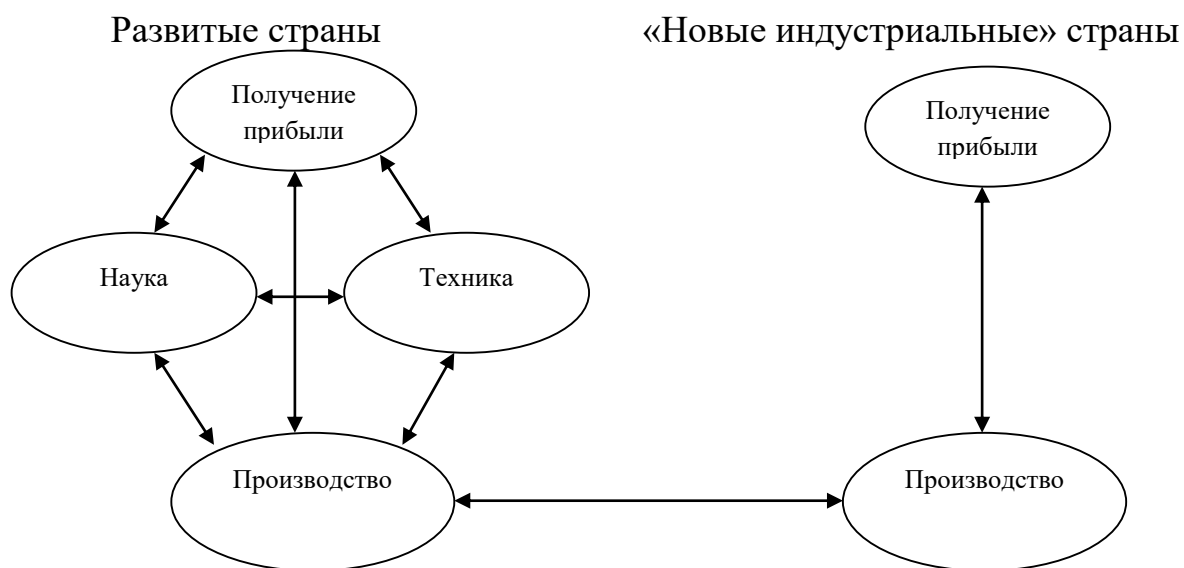


Рис. 1. Первый этап индустриализации стран НИС¹

Ставилась задача развития отраслей промышленности, в основном лёгкой промышленности, призванных заменить своей продукцией импорт аналогичных товаров из-за рубежа. Высокие таможенные пошлины защищали местных производителей от качественной продукции западных конкурентов. Реализация этой политики давала возможность сэкономить значительные валютные средства и насытить внутренний рынок такими товарами, как одежда, обувь, трикотажные и текстильные изделия.

На втором этапе взаимодействие развитых стран и стран НИС распространилось на новый уровень, добавилось звено - «техника» (рис. 4.3.2.).

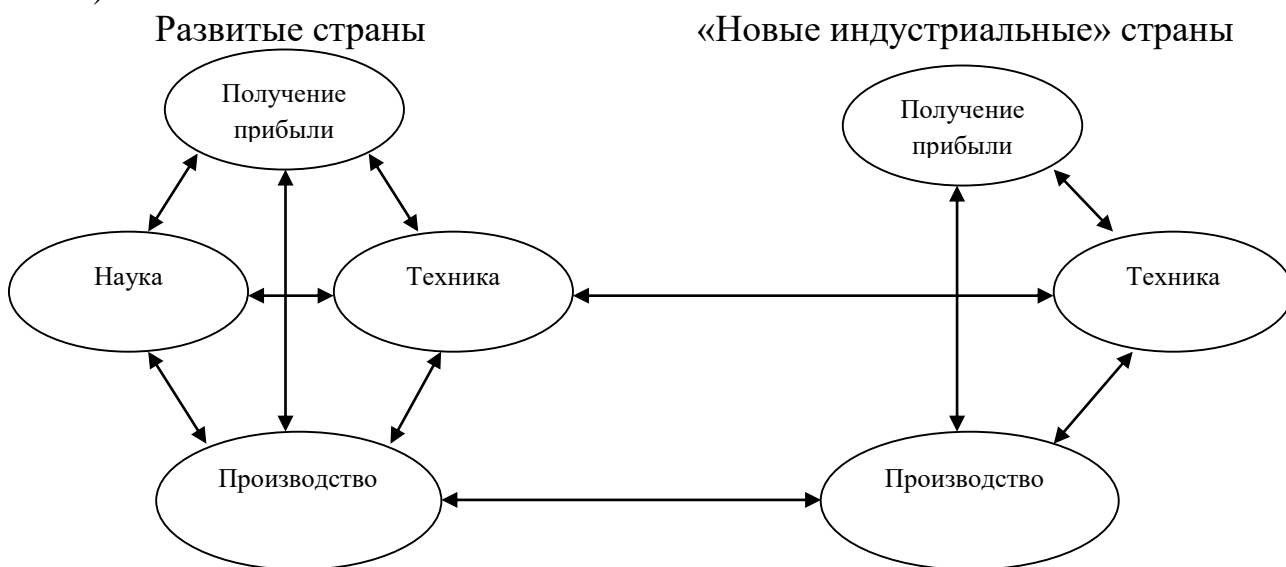


Рис. 2. Второй этап индустриализации стран НИС²

Торговое сотрудничество стало дополняться активным вывозом капитала из ведущих держав, который сопровождался поставками машин, оборудования, современной техники, технологии, продажи патентов, лицензий, «ноу-хау» и др. Данный этап характеризуется созданием преимущественно трудоёмких предприятий по выпуску массовой потребительской продукции и развитием отраслей обрабатывающей промышленности, ориентированных на внешний рынок, что во многом было обусловлено активным перемещением в НИС трудоёмких и материалоёмких производств, достигших «стадии зрелости» в развитых странах, когда технология полностью отлажена и осуществляется крупносерийный и поточный выпуск продукции, для которой было необходимо наличие неквалифицированной и дешёвой рабочей силы.

Интересен опыт корейской корпорации «Самсунг», которая добилась НТП «наоборот». В начале 70-х гг. на «Самсунге» не было ничего, что

¹ Составлено на основе Филин С.А. «Механизм реализации инвестиционной политики в инновационной сфере экономики». М.:2014 г. – с.55.

² Составлено на основе Филин С.А. «Механизм реализации инвестиционной политики в инновационной сфере экономики». М.:2014 г. – с.72.

позволило бы им реализовать традиционную модель нововведений: фундаментальные исследования - прикладные науки – НИОКР. Поэтому компания начала с производства комплектующих по лицензиям и усовершенствования освоенных отдельных разработок и создания своих модификаций. В сжатые сроки эта компания к началу 90-х гг. создала полноценный цикл и уже в 1996 г. осуществила производство чипа с объёмом памяти 1 гигабайт.

Южная Корея очень быстро развила производство и экспорт наукоёмкой продукции. Сейчас доля полупроводников в общем объёме экспорта страны составляет 13% [7].

На третьем этапе в структуру взаимодействия подключается «наука» (рис. 3.). В странах НИС начинается формирование научно-технического потенциала. Наиболее динамично начинают развиваться наукоёмкие отрасли промышленности: химическая, металлообрабатывающая, автомобильная, авиационная, авиакосмическая, электронная, электротехническая. Характерной чертой указанного этапа индустриализации является рост государственных и частных ассигнований на НИОКР, создаются научно-технические парки, «рискофирмы» («венчурные» компании), специализирующиеся на создании образцов современной техники, технологии, новых материалов. Постоянно происходит определенная переориентация с выпуска массовой потребительской продукции на наукоёмкие изделия и их компоненты промышленного назначения. В 80-е индекс номинальной заработной платы в обрабатывающей промышленности НИС стал возрастать более быстрыми темпами, чем в развитых странах, что сделало экономически менее выгодным для транснациональных корпораций (ТНК) перенесение трудоёмкого производства в эти страны. В то же время, особенно в 90-е гг., там отмечается значительное удорожание исследований, связанных с разработкой и внедрением новой техники и технологий, что способствовало перемещению производства развитых страны в страны НИС уже на второй и первой «стадиях жизни» продукта, когда основные затраты осуществляются на организацию НИОКР. Это даёт возможность экономить на этих работах, используя более «дешёвый» научный потенциал НИС. При этом экономия на НИОКР становится в значительной степени более важной, чем разница в оплате труда рабочих, что позволяет снижать стоимость продукции.

Развитые страны

«Новые индустриальные» страны

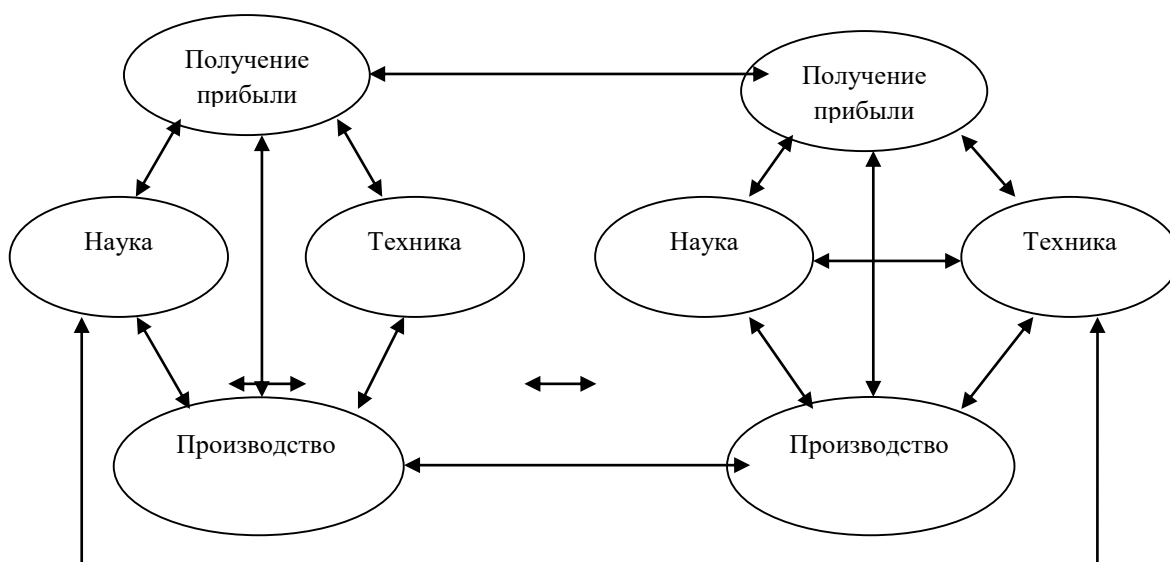


Рис. 3. Третий этап индустриализации стран НИС³

В конце 80-х гг. доля «новых индустриальных стран первой волны» в мировом экспорте составляла уже 8%, к настоящему времени – 10,4%. А по некоторым товарам, прежде всего промышленной продукции, этот показатель был в несколько раз выше.

На этом же этапе одновременно стало видоизменяться соотношение между бытовой и промышленной техникой в пользу последней. Еще важнее то, что по мере развития НИС стал происходить переход от сборки электронной аппаратуры из американских, японских, европейских деталей к созданию собственного интегрированного производства, включающего все основные технологические стадии. Важно отметить, что при этом сохраняется определенная производственная специализация отдельных стран. Например, производство радиоприемников - Малайзия и Сингапур, телевизоров - Республика Корея, электронных часов - Сянган, оптоэлектроники – Тайвань.

Таким образом, можно сделать вывод, что тесное торгово-экономическое сотрудничество развитых государств со странами НИС постепенно обусловило формирование в них экономических систем, которые имеют отражение современной системы развитых государств, а именно: характер производственных отношений, уровень развития производительных сил, наличие монополистических структур и финансового капитала, активное участие в международном разделении труда.

Мировое сообщество становится глобальным и информационным, в основе его развития лежат информационные технологии, меняющие качество жизни, общественные связи, унифицирующие мировую хозяйственную среду и не знающие физических преград. Изменение места и роли информации и новых технологий, в которых сосредоточены знания и интеллект, заставляют национальные правительства и международные организации постоянно пересматривать свои стратегические задачи, создавая новые программы и форумы, внося изменения в бюджеты, меняя методику статистического учета.

Особенностью современного этапа технологического развития МЭО и мировой экономики является то, что более активно и масштабно идет процесс экономического и правового обособления сферы функционирования и обращения технологий в самостоятельную область хозяйственных отношений.

Информация, так же как технология в процессе трансферта, перемещается в мировом хозяйстве на возмездной или безвозмездной основе, однако здесь чаще используются бартерные схемы обмена.

Список использованной литературы

1. Авдулов А.Н., Кулькин А.Н. «Наукоёмкие технологии и их роль в современной экономике»// www.rfbr.ru.

³ Составлено на основе Филин С.А. «Механизм реализации инвестиционной политики в инновационной сфере экономики». М.:2014 г. – с.55.

2. Выступление Президента Республики Узбекистан Шавката Мирзиёева на саммите Шанхайской организации сотрудничества. //Режим доступа: <http://isrs.uz/ru/uzbekiston-yangiliklari/uzbekiston-respublikasi-prezidenti-savkat-mirziyevning-sanhaj-amkorlik-taskiloti-sammitidagi-nutki>.

3. Махмудов Э.Р. «Мировая экономика: современные экономические системы» Уч.пособие. Ташкент – 2016 г. – 371 с.

4. Федоровский А.Н. «Феномен НИС: эволюция и современность». // Современные проблемы развития. Материалы теоретического семинара в ИМЭМО РАН. Вып. II: в 2Т./Отв. ред.–В.Г. Хорос. –М., ИМЭМО РАН, 2016, стр. 79.

5. Филин С.А. «Механизм реализации инвестиционной политики в инновационной сфере экономики». М.:2014 г. – с.182.

6. Халевинская Е.Д., Крозе.И. «Мировая экономика» Учебник. М.: - 2017 г. – с.233.